

Ежемесячный аналитический дайджест

Закупки компьютерного периферийного оборудования

Август 2023

Методика расчета

В этом дайджесте мы расскажем о динамике закупок компьютерного периферийного оборудования, извещения о которых заказчики публикуют на портале Единой информационной системы в сфере закупок (ЕИС). Мы анализируем ситуацию по данным о торгах, проведенных в рамках Федерального закона «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» от 05.04.2013 N 44-ФЗ.

Под периферийным оборудованием мы понимаем дополнительные устройства, подключаемые к системному блоку, например: устройства ввода данных (мышь, клавиатуры), мониторы, устройства для копирования и печати и т.д. Таким образом, мы приводим результаты исследования данных о закупках товаров из следующих категорий согласно Общероссийскому классификатору ОКПД2:

- Устройства ввода или вывода, содержащие или не содержащие в одном корпусе запоминающие устройства (код 26.20.16);
- Мониторы и проекторы, преимущественно используемые в системах автоматической обработки данных (код 26.20.17);
- Устройства периферийные с двумя или более функциями: печать данных, копирование, сканирование, прием и передача факсимильных сообщений (многофункциональные устройства, МФУ, код 26.20.18).

Была исследована статистика по закупкам за 2022 год и за прошедшие месяцы 2023 года. Отдельный акцент сделан на анализе последних трендов в августе 2023 года.

Основной количественной характеристикой закупочной деятельности является число опубликованных процедур, по которому можно судить о состоянии спроса заказчиков и их активности. В денежном выражении спрос заказчиков может быть описан суммой начальных (максимальных) цен контрактов (далее – НМЦ) по этим процедурам. В одной процедуре заказчик может закупать товары из разных товарных категорий – и определять для этой процедуры несколько разных кодов ОКПД2. В связи с этим, когда мы оцениваем популярность какой-либо категории, мы оцениваем частоту ее упоминания в разных процедурах.

Основной показатель активности поставщиков здесь – это уровень конкуренции, который мы рассчитываем как среднее количество заявок, поданных на одну процедуру. Данные об участниках торгов (поставщиках, подавших заявки) не подлежат открытой публикации, поэтому наиболее

достоверными здесь данными здесь будет оценка количества победителей на торгах.

В дайджесте четыре раздела:

- в первом мы отвечаем на общие вопросы о **рынке** закупок периферийного оборудования;
- во втором рассматриваем основных **потребителей** на рынке – государственных заказчиков;
- в третьем анализируем активность **поставщиков**;
- в четвертом разделе предлагаем поставщикам обратить внимание на возможные **точки роста** их бизнеса и расширения присутствия на рынке закупок.

При анализе заказчиков мы приводим оценки их «рейтинга разнообразия». Чем меньше полученное значение, тем больше заказчик открыт к сотрудничеству с новыми поставщиками. Этот показатель рассчитывается как отношение количества опубликованных процедур к числу различных поставщиков, которые выигрывали тендеры заказчика. Заказчики, у которых только одна завершившаяся процедура, в расчетах не учитывались.

При оценках цен за единицу конкретных товаров была использована методика получения средневзвешенной цены. Значение для каждого месяца было получено как отношение суммарной стоимости товара в каждой опубликованной процедуре к суммарной величине необходимого объема товара, также указанного при публикации закупке. Таким образом мы делаем поправку на то, что разные закупаемые объемы товаров могут стоить по-разному.

Мы также выделили топ-10 поставщиков, лидирующих по количеству процедур по закупкам периферийного оборудования в первом полугодии 2023 года, и оценили в процентном соотношении товары, которые они чаще всего поставляли, в количественном и денежном выражении.

Вопросы

Закупки компьютерного периферийного оборудования	1
Методика расчета.....	2
1. Рынок.....	5
Пользуется ли компьютерное периферийное оборудование спросом?.....	5
Сколько публикуется процедур для субъектов МСП?.....	6
Какие способы закупок обычно используются?	6
Как часто закупки не завершаются заключением контракта?.....	7
Как изменяются цены на компьютерное периферийное оборудование?	7
Как изменяются объемы закупок компьютерного периферийного оборудования?	8
Насколько велико в среднем обеспечение заявки?	9
2. Заказчики	9
Кто является основными заказчиками?	9
Как выглядит типовой заказчик компьютерного периферийного оборудования?	11
Стремятся ли заказчики работать с разными поставщиками?	12
Распространено ли авансирование при заключении контрактов?	13
3. Поставщики	13
Кто является основными поставщиками?	13
Как много активных поставщиков в разных регионах?.....	14
Как часто заказчики совершают закупки у единственного поставщика?...	15
На каких товарах больше всего зарабатывают топ-10 поставщиков?.....	15
4. Точки роста	16
В каких регионах ниже конкуренция по сравнению с другими?.....	16
В каких регионах в наибольшей степени распространены конкурентные процедуры?	17
Вместе с каким другим товаром или услугой разумно поставлять периферийное оборудование?.....	18

1. Рынок

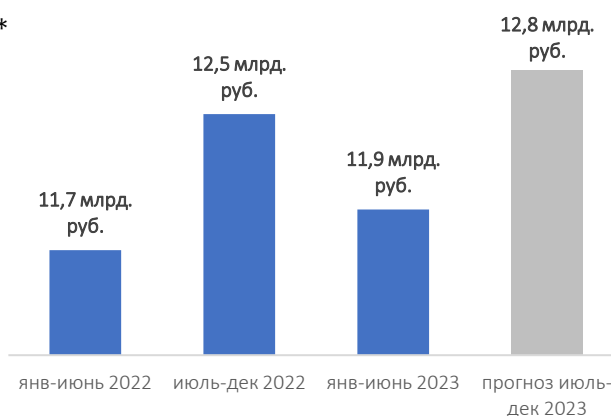
Пользуется ли компьютерное периферийное оборудование спросом?

Государственные заказчики стабильно испытывают потребность в дополнительном оборудовании, причем наибольшим спросом пользуются устройства ввода/вывода. Из-за сезонных колебаний активности заказчиков количество процедур во втором полугодии как правило выше, чем в первом: число закупок за первую половину 2023 года на 43% выше, чем за то же время в 2022 году. В августе, однако, количество процедур несколько снизилось.

УВЕЛИЧЕНИЕ ОБЪЕМОВ ОПУБЛИКОВАННЫХ ЗАКУПОК в 2023 ГОДУ

в количественном и денежном выражении*

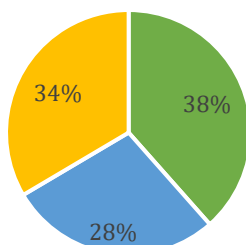
Количество процедур, ед.	
янв-июнь 2022	7 131
июль-дек 2022	12 941
янв-июнь 2023	10 159
прогноз июль-дек 2023	13 105



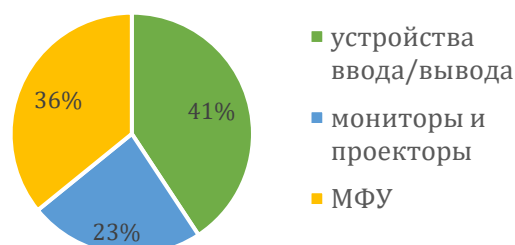
* здесь – по суммарному значению НМЦ

Распределение спроса по категориям периферийного оборудования в 2023 году

по количеству процедур:



в денежном выражении:



Рост спроса на товары по всем категориям по сравнению с июлем 2023

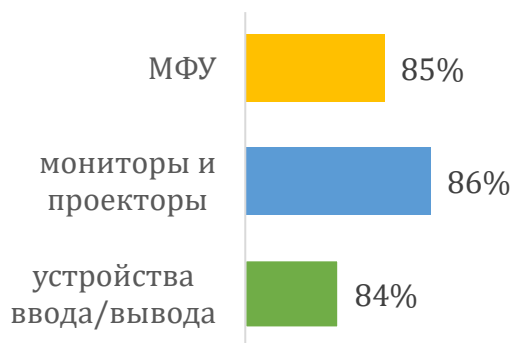


Сколько публикуется процедур для субъектов МСП?

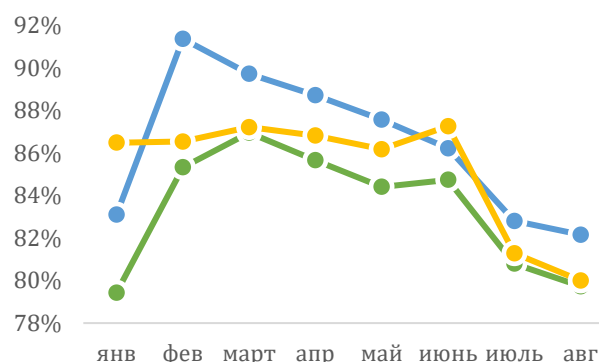
Заказчики периферийного оборудования очень активно работают с субъектами малого и среднего предпринимательства – в среднем 85% процедур предназначены для них.

АКТИВНОСТЬ ПУБЛИКАЦИИ ПРОЦЕДУР ДЛЯ СУБЪЕКТОВ МСП

Доля процедур МСП в среднем за месяц с 2022 года:



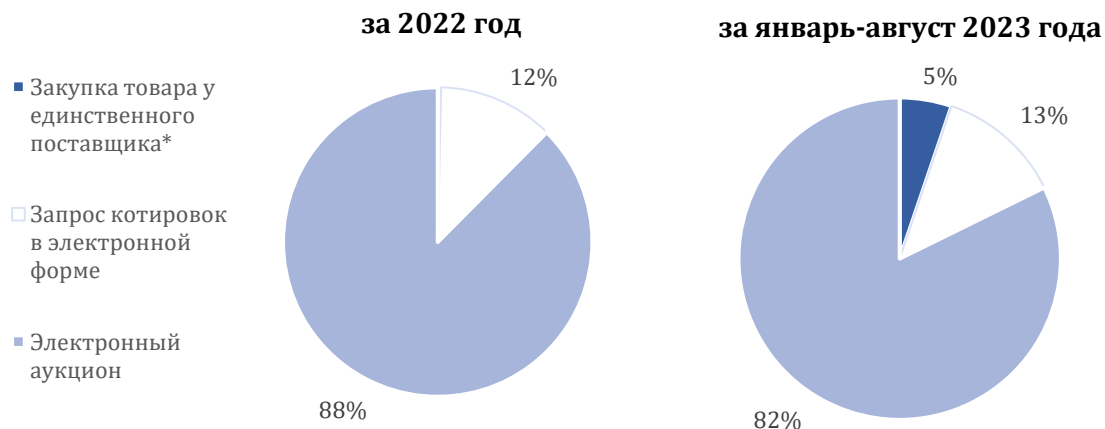
Динамика доли процедур МСП в 2023 году:



Какие способы закупок обычно используются?

Новым поставщикам периферийного оборудования очень благоприятно, что наиболее популярной формой проведения торгов является аукцион. Это означает, что на выбор победителя влияет только цена предложения, а предыдущий опыт поставок никак не учитывается. Однако заметим, что в 2023 году заказчики стали гораздо чаще пользоваться такой формой, как закупка у единственного поставщика.

АКТИВНОСТЬ ПУБЛИКАЦИИ ПРОЦЕДУР ДЛЯ СУБЪЕКТОВ МСП



* закупка товара у единственного поставщика на сумму, предусмотренную частью 12 статьи 93 Закона № 44-ФЗ

Как часто закупки не завершаются заключением контракта?

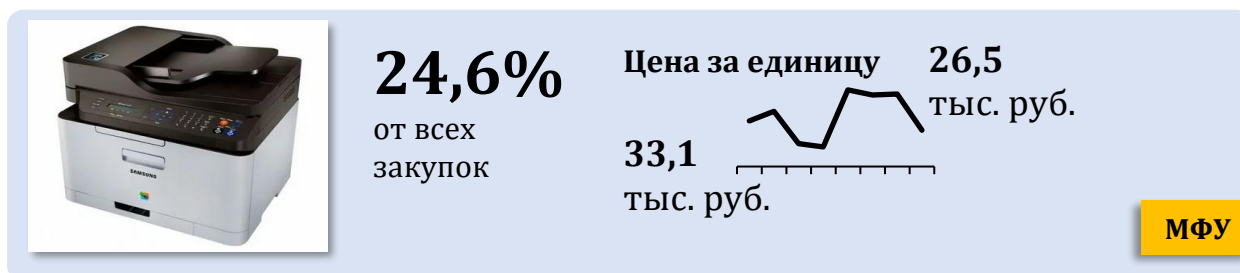
Одна из наиболее распространенных причин отсутствия контрактации – отсутствие поданных заявок от поставщиков. Количество таких случаев выросло как по сравнению с прошлым месяцем, так и по сравнению с августом 2022 года.

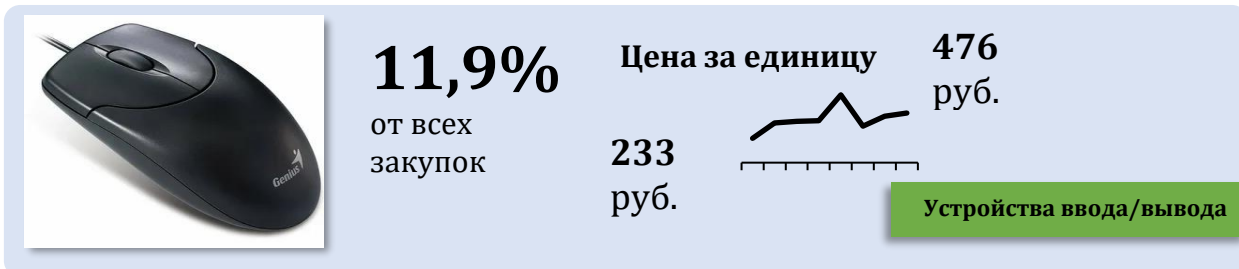
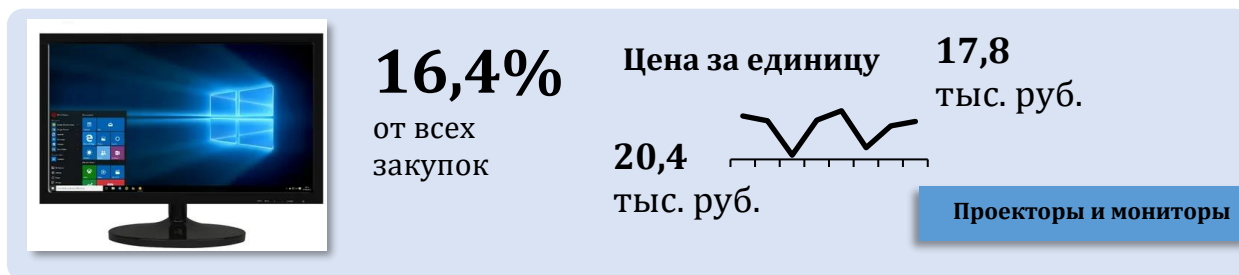
Показатель	Август 2023	Август 2022		Июль 2023	
	ед.	ед.	прирост, %	ед.	прирост, %
Всего процедур	2016	1968	+2,4%	1855	+8,7%
Всего отмененных процедур	79	103	-23,3%	65	+21,5%
<i>доля от общего количества</i>	4,9%	5,2%		3,6%	
Всего несостоявшихся по причине отсутствия поданных заявок	207	156	+32,7%	201	+3,0%
<i>доля от общего количества</i>	10,2%	7,9%		10,8%	
Всего процедур без заключения контрактов	530	358	+48,0%	339	+56,3%
<i>доля от общего количества</i>	26,3%	18,2%		18,3%	

Как изменяются цены на компьютерное периферийное оборудование?

Здесь представлена информация о ценах на наиболее популярные товары в этой категории за прошедшие месяцы 2023 года. Суммарно закупки **многофункциональных устройств (МФУ), мониторов, подключаемых к компьютеру**, а также **компьютерных мышей** составляют не менее половины от всех закупок периферийного компьютерного оборудования.

В среднем цены остаются на том же уровне, что и на начало года. Исключение составляют компьютерные мыши – их цена в августе в 2 раза выше, чем в январе.

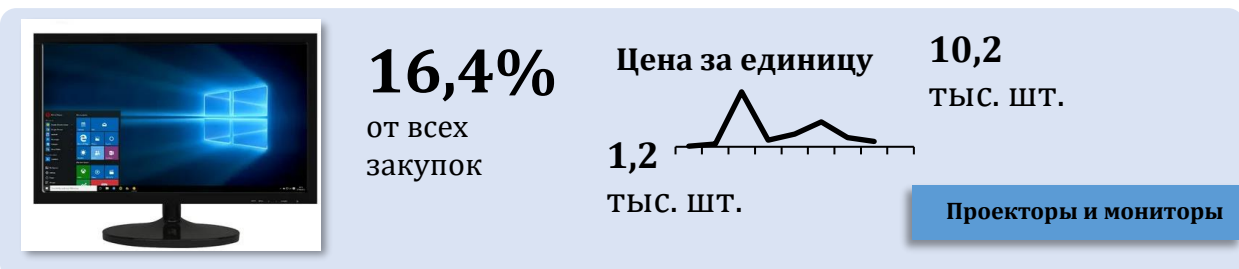
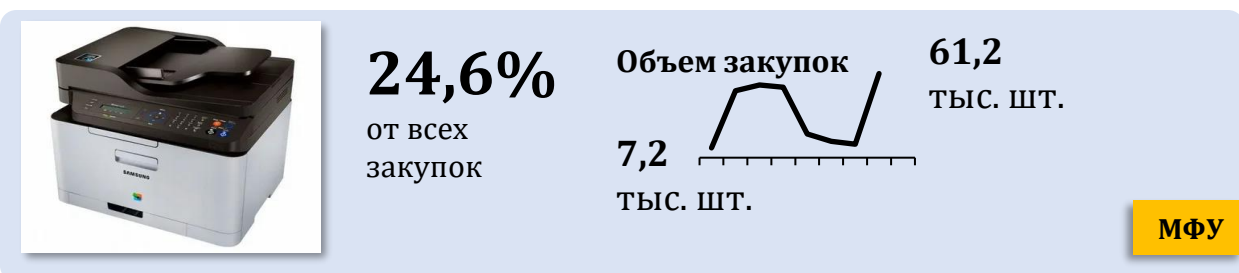


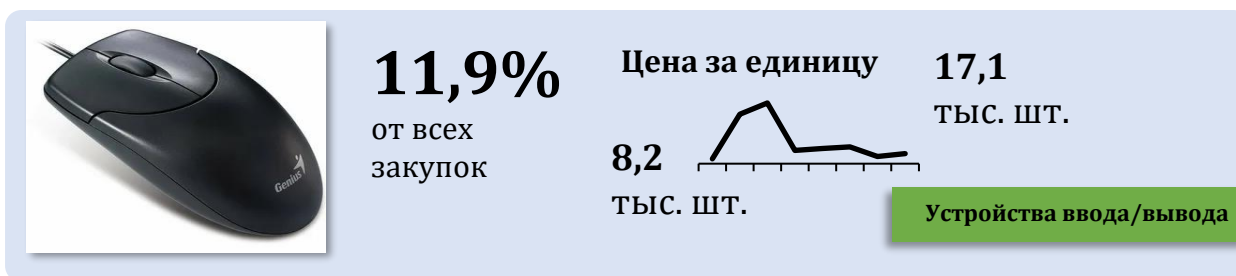


* цены считались по всем опубликованным извещениям с января 2023 года. Порядок расчета средневзвешенных цен приведен в Методике.

Как изменяются объемы закупок компьютерного периферийного оборудования?

Здесь представлена динамика закупаемых единиц наиболее популярных устройств в категории периферийного оборудования. В январе традиционно спрос заказчиков был наименьшим, за которым последовал резкий подъем в весенние месяцы.



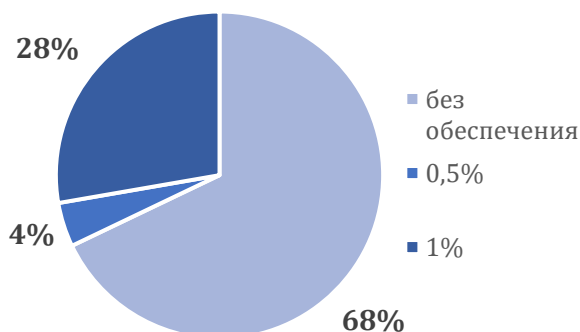


Насколько велико в среднем обеспечение заявки?

В этой сфере поставщикам выгодно активное участие в подаче заявок на разные процедуры, поскольку вне зависимости от специфики товаров большая часть (66%) процедур не предполагают обеспечения заявки. Наиболее часто требуется обеспечение в 1% от НМЦ процедуры.

СТАТИСТИКА ПО ОБЕСПЕЧЕНИЮ ЗАЯВОК в 2023 ГОДУ*

Частота использования обеспечения при закупках периферийного оборудования



Средняя НМЦ процедур, где требуется обеспечение

по закупкам устройств ввода/вывода:

от **2,99** до **4,28** млн. руб.

по закупкам мониторов и проекторов:

от **1,98** до **3,34** млн. руб.

по закупкам МФУ:

от **2,60** до **3,92** млн. руб.

* приводится по всем завершенным процедурам с января по август

2. Заказчики

Кто является основными заказчиками?

Среди заказчиков периферийного оборудования часто фигурируют университеты и другие организации, связанные с активным использованием информационных технологий.

ТОП-5 ЗАКАЗЧИКОВ ПО КОЛИЧЕСТВУ ОПУБЛИКОВАННЫХ ПРОЦЕДУР в 2023 ГОДУ

Заказчик	Регион заказчика	Число процедур		НМЦ в янв.-авг. 2023
		янв.-авг. 2023	авг.2023	
Администрация ГО Домодедово Московской области	Московская область	59	0	1,33 млн. руб.
ФКУ Центральное окружное управление материально-технического снабжения МВД РФ	Город Москва	28	0	227,41 млн. руб.
ФКУ Северо-Западное окружное управление материально-технического снабжения МВД РФ	Город Санкт-Петербург	25	3	77,00 млн. руб.
КГКУ Управление капитального строительства	Красноярский край	25	3	24,86 млн. руб.
ФГБОУ ВО МГУ им. М.В. Ломоносова	Город Москва	24	2	34,09 млн. руб.

ТОП-5 ЗАКАЗЧИКОВ ПО СУММЕ НМЦ ПО ОПУБЛИКОВАННЫМ ПРОЦЕДУРАМ в 2023 ГОДУ

Заказчик	Регион заказчика	Число процедур		НМЦ в янв.-авг. 2023
		янв.-авг. 2023	авг.2023	
Департамент информационных технологий г. Москвы	Город Москва	7	1	767,49 млн. руб.
Санкт-Петербургское ГКУ Управление информационных технологий и связи	Город Санкт-Петербург	16	0	664,37 млн. руб.
ФГБОУ ВО МГТУ им. Н.Э. Баумана	Город Москва	11	5	648,94 млн. руб.
МКУ Служба заказчика городского хозяйства	Свердловская область	1	0	532,42 млн. руб.
Федеральная налоговая служба	Город Москва	1	0	499,96 млн. руб.

ТОП-5 ЗАКАЗЧИКОВ ПО СУММЕ ЦЕН КОНТРАКТОВ ПО ОПУБЛИКОВАННЫМ ПРОЦЕДУРАМ в 2023 ГОДУ

Заказчик	Регион заказчика	Число процедур		НМЦ в янв.-авг. 2023
		янв.-авг. 2023	авг.2023	
ФГБОУ ВО МГТУ им. Н.Э. Баумана	Город Москва	11	5	473,44 млн. руб.
МКУ Служба заказчика городского хозяйства	Свердловская область	1	0	452,55 млн. руб.
Санкт-Петербургское ГКУ Управление информационных технологий и связи	Город Санкт-Петербург	16	0	364,91 млн. руб.

ФГБУ Информационно-аналитический центр поддержки ГАС Правосудие	Город Москва	2	0	361,00 млн. руб.
Санкт-Петербургское ГБУК Центральная городская публичная библиотека им. В.В. Маяковского	Город Санкт-Петербург	4	1	219,63 млн. руб.

ТОП-5 ЗАКАЗЧИКОВ ПО КОЛИЧЕСТВУ ОПУБЛИКОВАННЫХ ПРОЦЕДУР В АВГУСТЕ 2023 ГОДА

Заказчик	Регион заказчика	Число процедур		НМЦ в янв.-авг. 2023
		янв.-авг. 2023	авг.2023	
Главное управление МВД РФ по г. Санкт-Петербург и Ленинградской области	Город Санкт-Петербург	14	14	40,27 млн. руб.
ФГБУ Центр экстренной психологической помощи МЧС РФ	Город Москва	10	10	0,66 млн. руб.
Областное ГБУ ДПО Учебно-методический центр развития социального обслуживания	Иркутская область	16	7	3,30 млн. руб.
Администрация Братского района	Иркутская область	8	7	1,78 млн. руб.
МБОУ ГИМНАЗИЯ №7	Ростовская область	6	6	6,51 млн. руб.

Как выглядит типовой заказчик компьютерного периферийного оборудования?

В среднем отдельному государственному заказчику не так часто требуются закупки периферийного оборудования – он проводит 1-2 процедуры в год. Это в том числе связано со сроком эксплуатации устройств. Тем не менее, потребность в таком товаре присутствует постоянно: из всех заказчиков, публиковавших извещения с января 2023 года, 10% планировали сделать закупки периферийного оборудования.

Активность заказчиков в целом характеризуется сезонными колебаниями – рост традиционно приходится на весну и на конец года. На основе индексов сезонности мы предполагаем, что активность заказчиков в сентябре увеличиться примерно на 40% по сравнению с августом.

С января 2023 года извещения
о закупках периферийного
оборудования опубликовали*

7 343

заказчика

В августе 2023 года
проявили
активность

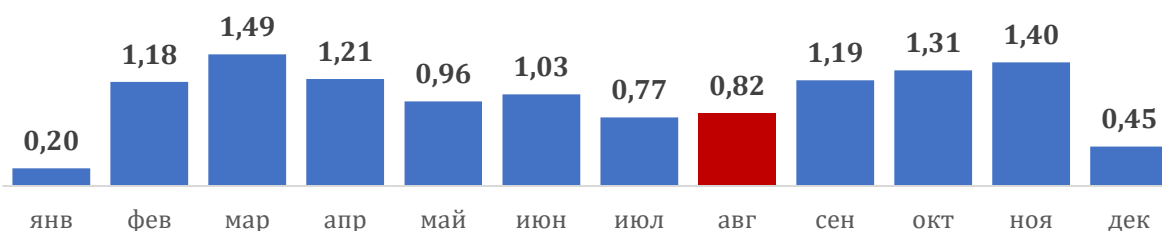
1 329

заказчиков

В среднем заказчик на закупку периферийного оборудования публикует
1,5 процедуры в год (**0,12 процедур** в месяц)
с начальной максимальной ценой в интервале
от **801 тыс. рублей** до **1 055 тыс. рублей**

Сезонные индексы усредненной активности заказчиков:

во сколько раз увеличиться интенсивность публикации относительно средней



* без учета совместных закупок

Стремятся ли заказчики работать с разными поставщиками?

Как правило, заказчики стремятся работать с уже знакомыми поставщиками – только у 10% заказчиков не менее, чем в половине процедур побеждали разные поставщики. Здесь заказчиком с наиболее значимым количеством процедур является Администрация ГО Домодедово Московской области.

ТОП-5 ЗАКАЗЧИКОВ ПО КОЛИЧЕСТВУ ОПУБЛИКОВАННЫХ ПРОЦЕДУР И ДОЛЕ РАЗНООБРАЗИЯ ПОСТАВЩИКОВ В 2023 ГОДУ

Заказчик	Регион заказчика	Число процедур в янв.-авг. 2023	Доля разнообразия*
Администрация ГО Домодедово Московской области	Московская область	59	8%
ФГБУН ФИЦ Якутский научный центр Сибирского отделения РАН	Республика Саха (Якутия)	20	45%
ГБУ здравоохранения Кировская областная клиническая больница	Кировская область	7	43%
ГБОУ СОШ № 303 им. Фридриха Шиллера	Город Санкт-Петербург	7	43%
ГБОУ СОШ №368	Город Санкт-Петербург	6	50%

ГБУ здравоохранения Новосибирской области городская клиническая больница №2	Новосибирская область	6	50%
Управление федеральной службы по надзору в сфере защиты прав потребителей и благополучию человека по Республике Калмыкия	Республика Калмыкия	6	50%
ФКУЗ Медико-санитарная часть МВД РФ по г. Санкт-Петербург и Ленинградской области	Город Санкт-Петербург	6	50%

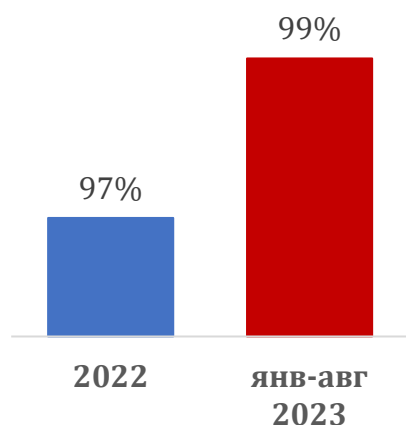
*см. порядок получения в Методике расчета

Распространено ли авансирование при заключении контрактов?

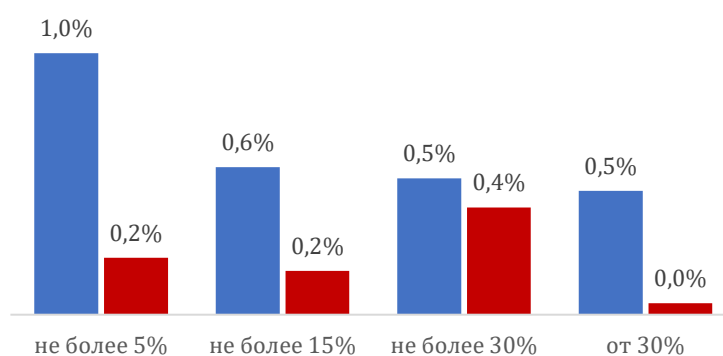
Практика авансирования при закупках периферийного оборудования практически не используется, и частота ее применения продолжает сокращаться.

СТАТИСТИКА ПО АВАНСИРОВАНИЮ КОНТРАКТОВ*

Доля закупок без авансирования



Доля аванса относительно НМЦ по опубликованным процедурам



* приводится по всем опубликованным процедурам

3. Поставщики

Кто является основными поставщиками?

Большую часть поставщиков составляют субъекты МСП – 98%. Соответственно, на рынке нет явных лидеров в этой области – на представленный Топ-5 поставщиков приходится примерно 10% от всех тендеров, в которых был выбран победитель.

ТОП-5 ПОСТАВЩИКОВ ПО КОЛИЧЕСТВУ ВЫИГРАННЫХ ТЕНДЕРОВ В 2023 ГОДУ

Заказчик	Регион заказчика	Число побед в первом полугодии 2023
ИП Горбунов Денис Евгеньевич	Волгоградская область	113
ООО «Гринтех»	Нижегородская область	110
ООО «ТД «Равновесие»	Город Москва	105
ИП Ганжа Ольга Владимировна	Красноярский край	101
ООО «Компания Современные Решения»	Красноярский край	83
ООО «ЗВК.РУ»	Город Москва	83

Как много активных поставщиков в разных регионах?

Всего поставщиков периферийного оборудования, хотя бы один раз выигравших тендер, в первом полугодии 2023 года было 3,5 тыс. Больше всего – в городе Санкт-Петербурге, меньше – в г. Байконур, Чеченской Республике и Республике Ингушетия. Интересно обратить внимание на те регионы, в которых при достаточно большом количестве процедур относительно мало поставщиков, что не может не влиять на конкуренцию. Например, в Республике Башкортостан среднее количество процедур на одного поставщика равно 3, а Ханты-Мансийском АО, при примерно таком же общем количестве процедур, эта величина почти в 2 раза меньше.

РЕЙТИНГ РЕГИОНОВ ПО СООТНОШЕНИЮ ЧИСЛА ПОСТАВЩИКОВ НА ОДНУ ПРОЦЕДУРУ в 2023 году

Регион	Количество процедур*	Число активных поставщиков**	Число процедур на 1 поставщика
Республика Башкортостан	165	55	3,0
Краснодарский край	249	93	2,7
Красноярский край	209	79	2,6
Город Санкт-Петербург	612	240	2,6
Московская область	338	140	2,4
Новосибирская область	266	112	2,4
			...
Город Москва	473	248	1,9
Свердловская область	126	70	1,8
Ханты-Мансийский автономный округ - Югра	136	78	1,7
Хабаровский край	98	58	1,7
Ямало-Ненецкий автономный округ	113	70	1,6

* по итогам первого полугодия 2023 года

** победителей тендеров по итогам первого полугодия 2023 года

Как часто заказчики совершают закупки у единственного поставщика?

С мая 2023 года частота употребления в качестве формы проведения торгов закупки у единственного поставщика постоянно растет.

ДИНАМИКА ПУБЛИКАЦИИ ПРОЦЕДУР ДЛЯ ЕДИНСТВЕННОГО ПОСТАВЩИКА В 2023 ГОДУ*



* здесь учитывается только форма закупки товара у единственного поставщика на сумму, предусмотренную частью 12 статьи 93 Закона № 44-ФЗ

На каких товарах больше всего зарабатывают топ-10 поставщиков?

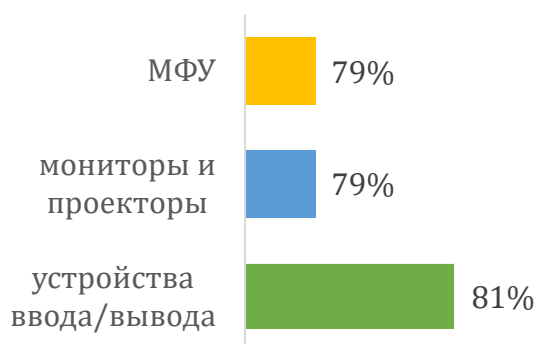
Наибольшую суммарную выручку принесли продажи **многофункциональных устройств (МФУ)** – 51% от денежного оборота закупок периферийных устройств, что составило 13,6 млн. рублей суммарно за первое полугодие 2023 года. На втором месте – закупки **мониторов, подключаемых к компьютеру**, и 17% от общего оборота (4,4 млн. рублей). На третьем месте (11%, 2,9 млн. рублей) – продажи принтеров. Все прочие позиции по отдельности приносят менее значимые доходы.

С какой активностью заказчики заключают контракты?

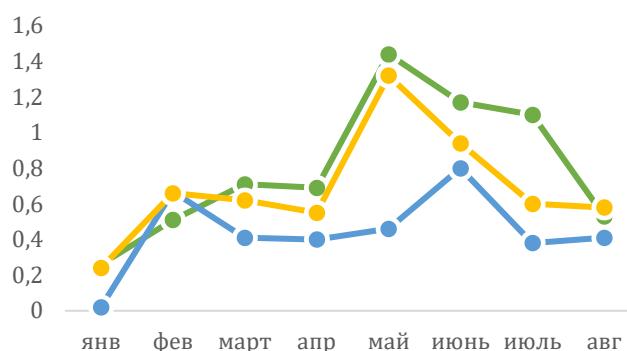
В среднем за все время, начиная с 2022 года, вероятность успешной контрактации по всем категориям периферийного оборудования можно оценить как высокую – порядка 80% процедур заканчивается заключением контракта.

АКТИВНОСТЬ КОНТРАКТАЦИИ

Вероятность успешной контрактации процедуры по данным с 2022 года:



Динамика сумм заключенных контрактов в 2023 году, млрд. руб.:



4. Точки роста

В каких регионах ниже конкуренция по сравнению с другими?

Уровень конкуренции в этой сфере высокий – более 3,4 заявки, поданных на одну процедуру. Тем не менее, есть регионы, где этот уровень ниже среднего, а также достаточно активно работают заказчики.

Процедуры с излишне низкой конкуренцией – когда подается не более 1 заявки – формально признаются несостоявшимися. Однако в случае, когда пришел только один поставщик и его предложение соответствует требованиям, заказчик имеет возможность заключить с ним контракт как с единственным поставщиком. Такая практика распространена практически повсеместно, что новым поставщикам следует учесть.

Топ-5 регионов по количеству процедур, в которых относительно низкий уровень конкуренции в 2023 году

Регион	Количество процедур	Среднее число заявок на одну процедуру
Город Москва	1165	2,96
Свердловская область	363	3,07
Ростовская область	349	3,28
Республика Башкортостан	340	3,13
Республика Саха (Якутия)	310	3,17

Топ-5 регионов по количеству процедур, в которых чаще заключается контракт с единственным поставщиком в случае несостоявшейся процедуры

Регион	Количество процедур	Доля несостоявшихся процедур с контрактацией
Город Санкт-Петербург	1378	94%
Город Москва	1165	93%
Московская область	644	95%
Краснодарский край	602	93%
Свердловская область	363	95%

В каких регионах в наибольшей степени распространены конкурентные процедуры?

Теперь посмотрим, в каких регионах практически не встречается форма проведения торгов как закупка у единственного поставщика: во всех категориях присутствует г. Санкт-Петербург и Московская область. Если количество закупок у единственного поставщика составляло более 10% при достаточно большом объеме проведенных процедур, то в таком регионе число конкурентных процедур становится гораздо меньше.

РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ПО РЕГИОНАМ КОНКУРЕНТНЫХ* ПРОЦЕДУР В 2023 ГОДУ

По закупке устройств ввода/вывода

По закупке мониторов и проекторов

По закупке МФУ

Топ-3 региона

по количеству процедур, где использовались конкурентные формы закупки

- | | | |
|-------------------------|----------------------|-----------------------|
| • г. Санкт-Петербург | • г. Санкт-Петербург | • г. Санкт-Петербург |
| • Новосибирская область | • Красноярский край | • Московская область |
| • Московская область | • Московская область | • Саратовская область |

Топ-3 региона

по количеству процедур, где использовались неконкурентные формы

- | | | |
|-------------------------|-------------------------------------|----------------------|
| • Пермский край | • Ханты-Мансийский автономный округ | • Краснодарский край |
| • Нижегородская область | • Нижегородская область | • Ростовская область |
| • Омская область | • Пермский край | • Самарская область |

* здесь конкурентные процедуры – это те, которые не проводятся по форме закупки товара у единственного поставщика на сумму, предусмотренную частью 12 статьи 93 Закона № 44-ФЗ

Вместе с каким другим товаром или услугой разумно поставлять периферийное оборудование?

Мы проанализировали историю закупок заказчиков с января 2023 года чтобы выяснить наиболее популярные сочетания сопутствующих товаров. Оказалось, что 8% случаев от всех процедур заказчикам одновременно требовались такие периферийные устройства, как **клавиатуры, компьютерные мыши (манипуляторы) и мониторы, подключаемые к компьютеру.**

Вместе периферийным оборудованием в 8% случаев заказчикам также требуются **устройства и блоки питания**, а в 6% случаев – **комплектующие и запасные части**. Также в 6% случаев вместе с периферийными устройствами закупаются также **средства связи, выполняющие функцию систем коммутации, и камеры.**